



Försäljningschef Sverige och Norge

Vill du vara med och leda försäljningsutvecklingen på ett medicintekniskt företag som är marknadsledande inom patientnära ultraljud och som befinner sig i en kraftig expansion?

För att ytterligare stärka vår organisation söker Secma en Försäljningschef (Sales Manager) för den svenska och norska marknaden. Den primära kundgruppen är personal inom anestesi-, intensiv- och akutsjukvård men även privata kunder som arbetar med muskoskeletal ultraljudsdiagnostik.

Som Försäljningschef har du personalansvar för säljarna på den svenska och norska marknaden. Du blir en mycket viktig nyckelperson i vår spännande resa framåt. Secma kännetecknas av en entreprenörsanda med korta beslutsvägar och snabba beslut.

VIKTIGA ARBETSUPPGIFTER SOM INGÅR I DITT ANSVAR:

- Leda och coacha de svenska och norska säljarna.
- Ansvara för försäljningsbudgeten och för att nå dess mål.
- Omsätta och genomföra prioriterade strategier till effektiva säljaktiviteter.
- Ansvara för upphandlingar och avtal.
- Operativt säljansvar för eget mindre distrikt.

ROLLEN SOM FÖRSÄLJNINGSCHEF

I rollen som Försäljningschef rapporterar du till den svenska VDn som även kommer att coacha och utveckla dig för att du ska kunna prestera optimalt. Vidare har du ett nära samarbete med dina nordiska kollegor samt med våra leverantörer.

Secmas svenska huvudkontor ligger i Göteborg. Lämplig bostadsort för tjänsten är inom en av Sveriges tätorter/större regioner.

DIN PROFIL

Vi söker dig som är ambitiös och drivs av att sälja och ge god service. Som ledare vill du arbeta tillsammans med kollegor och kunder så att ni tillsammans blir framgångsrika.

Du är energisk och har ett eget driv samt trivs i en fri roll med mycket eget ansvar. Du triggas av att skapa och vinna affärer i kombination med att bygga starka relationer. Som person är du både resultat- och lösningsorienterad och har god förmåga att påverka din omgivning och främja nya spännande idéer. Du är ansvarstagande, självgående och bra på att planera och strukturera ditt arbete.

KVALIFIKATIONER

Krav

- Du ska ha Försäljningschefserfarenhet (eller motsv.) av medicintekniska produkter.
- God kännedom och erfarenhet av offentliga upphandlingar.
- Stark kommunikativ förmåga och flytande i tal och skrift på både svenska och engelska.
- B-körkort.

Önskemål (men absolut inga krav)

- Klinisk bakgrund.
- Erfarenhet inom ambulanssjukvård, anestesi/IVA/akutsjukvård.

secma
medical innovation

VI ERBJUDER DIG I ROLLEN SOM FÖRSÄLJNINGSCHEF

En gedigen produktutbildning, coaching m.m. till ett spännande arbete i ett dynamiskt och växande företag, där det finns goda förutsättningar för såväl professionell som personlig utveckling.

I tjänsten, som är heltid, ingår tjänstebil, mobil, PC m.m. Goda anställningsvillkor inklusive pension, försäkringar, friskvårdsbidrag och div. andra förmåner.

Tillträde så snart som möjligt.

VILL DU VETA MER?

För mer information se www.secma.se eller kontakta vår samarbetspartner Conny Forsell på MEDWIND, 0705-11 00 58 eller conny.forsell@medwind.se

VÄLKOMMEN MED DIN ANSÖKAN!

Skicka in din ansökan så fort som möjligt, dock senast den 11 augusti, innehållande CV/meritförteckning och en kort personlig beskrivning.

Ansökan sänds till Conny Forsell, MEDWIND, på: conny.forsell@medwind.se (bekräftelse erhålles senast dagen efter).

Urval och intervjuer sker löpande. Har du frågor gällande ansökningsprocessen – kontakta Conny Forsell.

Välkommen med din ansökan!

Secma är exklusiv representant för en rad världsledande tillverkare av medicinska produkter för hälso- och sjukvårdssektorn och verkar på den danska, svenska, norska och holländska marknaden.

Vi är en av de ledande leverantörerna av patientnära ultraljusscanners, utrustning för luftvägshantering samt medicinteknisk testutrustning. Vi erbjuder endast högkvalitativa produkter som är CE godkända och användarvänliga.

Secma är ett utbildningsfokuserat specialistföretag med stor förståelse för kundens kliniska behov. Secma strävar alltid efter att leverera värdeskapande rådgivning till våra kunder och därmed uppnå ett professionellt samarbete. Secma kännetecknas av kvalitet, kunskap och innovation och det är grunden för allt vi gör.

För ytterligare information, se www.secma.se



secma
medical innovation