



secma
medical innovation

Säljare till medicinska tekniska produkter

Secma söker distriktsansvarig säljare Stockholm/Mälardalen

Vi erbjuder dig en tjänst som säljare på Secma vilket innebär att du blir en av nyckelpersonerna i företaget och ansikte utåt. Du får vara med på en spännande resa och utvecklas tillsammans med oss.

Dina arbetsuppgifter

Secma befinner sig i en kraftig expansion och behöver stärka sin organisation med säljare av marknadsledande mobila ultraljudssystem till svensk sjukvård.

Ditt huvudsakliga ansvar blir att utveckla relationen med både befintliga och nya kunder genom aktivt besöka Anestesi, IVA och Akutsjukvård på sjukhus och genom presentationer kliniska produkttester, utbildningar sälja in våra innovativa produkter & lösningar.

Du deltar aktivt i utbildningar & kongresser samt ansvara för din egen budget och rapporterar direkt till försäljningschef.

Lämplig profil och bakgrund

Vi söker dig med talang och erfarenhet av försäljning av medicinska tekniska produkter gärna 2 till 3 år.

Vi välkomnar även kandidater vidareutbildad SSK med bakgrund inom Anestesi & IVA med gedigen klinisk kunskap samt vision och viljan att komma vidare och arbeta med försäljning.

Som person är du en utpräglad ambitiös tävlingsmänniska och skall gilla att vinna och stå längst fram i ledet. För att säkerställa en hög kundtillfredsställelse och därmed grund för ytterligare försäljningsframgångar krävs en personlig vilja och hög uthållighet för att nå uppsatta mål.

Arbetet kräver social kompetens, disciplin och eget ansvar. Du talar och skriver svenska och engelska, och har god erfarenhet med sedvanliga PC verktyg. Lämplig bostadsort är Stockholm / Mälardalen

Vi erbjuder

En gedigen produktutbildning, coaching till ett spännande arbete i ett dynamiskt växande företag, där det finns goda förutsättningar för såväl professionell samt personlig utveckling.

Löner förhandlas individuellt beroende på kvalifikationer.

I tjänsten ingår tjänstebil, Säljstöd (webCRM) mobil och PC. Svensk B-körkort är ett krav. Du utgår från hemmet, resor ingår som en naturlig del i tjänsten ca. 40-60 övernattnings per år.

Uppdragsgivare: www.secma.se

Tjänst omfattning: Heltid

Tycker du att detta låter intressant? Välkommen med din ansökan snarast; bifoga personligt brev samt CV. Märk ansökan:

"Säljare Stockholm/Mälardalen. Skicka ansökan till: al@secma.se

Urval till intervjuer sker löpande.

Om Secma

Secma marknadsledande aktör av mobila ultraljudssystem (Point-Of-Care). Secma levererar medicintekniska produkter och lösningar till svenska, danska, norska och holländska hälso- och sjukvårdssektor. Vi positionerar oss som våra kunders huvudleverantör av produkter, tjänster och utbildning inom valda segment.

För mer information kontakta Försäljningsdirektör Anders Lundgren, al@secma.se, mobil: 076-809 72 00

Läs mer om Secma

Quality

Innovation

Knowledge

dk SECMA

info@secma.dk
www.secma.dk

se SECMA

info@secma.se
www.secma.se

no SECMA

info@secma.as
www.secma.as

nl SECMA

info@secma.org
www.secma.org